



GİRİŞİMCİLER NEDEN BATAR

BATMAK KADER Mİ, MESLEK HASTALIĞI MI ?

GİRİŞİMCİLERİN YARISI 5 YILDA BATAR

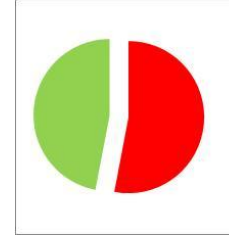
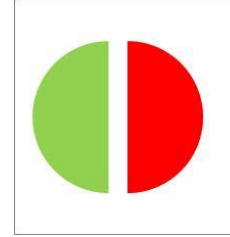
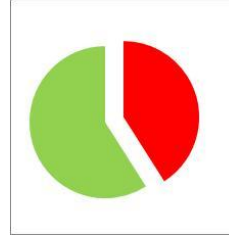
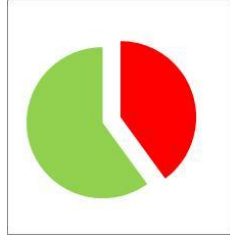
Tüm dünyada ilk 5 yılda batanların oranı yarıya yakındır

Türkiye

İsveç

ABD

İngiltere



Küçük girişimci riski bilir ama kaçamaz

Genelde işinin **teknîğini** iyi bilir ama yetmez
İşini büyütürken üç badire atlatır

- **İnsan kaynaklarını** yönetemezse batar
- **Yapısal büyümeyi** yönetemezse batar
- **Finansman dengesini** yönetemezse batar

Batmak girişimcinin meslek hastalığıdır

GİRİŞİMCİLİK HASTASI



Tüm dünyada girişimcilerin **yarısı** ilk beş yılda **batar**
Batmak girişimcilerin **meslek hastalığıdır**



Hastanın ilacı **para kazanan** iştir
Yanlış işe giren hastalıktan kurtulamaz



Girişimci hastayken nasılsa işte de öyle davranır
a) Safdil b) Özgüvenli c) Tedbirli

F&M girişimcilik hastalığını iyi tanır, doğru ilacını bilir

HASTA NASIL DAVRANIR



Safdil hastalar

Temiz gönüllüdür, insanlara güvenir
Őarlatanlara kapılır, işi **mucizeye** kalır



Özgüvenli hastalar

Kendine güvenir, acıya katlanır
Bünyesi **kuvvetliyse** iyileŐir, deĐilse ölür



Tedbirli hastalar

Doktora gider, tahlil yaptırır
İlacını alır, hastalığı yener

F&M girişimcinin doktoru, laboratuvarı, eczanesidir

BİLMEDİĞİ İŞE GİRMEK



- Dünya değişiyor, işler gelişiyor
İş kuranın önünde iki seçenek var
- 1) **Bildiği** işi sürdürmek
 - 2) **Bilmediği** işe girmek



- Bildiği** işi sürdüren girişimcilerin
Vücudu acıya **alışır** hastalığıyla dost olur
Başka iş **aramaz** işler iyi giderse az, çok, kazanır
İşler kötüyse, rekabet sertse, sektör biterse, **batar**



- Bilmediği** işe girenlerden
- 1) Safdil inanır **kandırılır**
 - 2) Özgüvenli dener **dayanır**
 - 3) Tedbirli araştırır **franchise alır**



F&M her girişimci için ayrı, uygun öneride bulunur

FRANCHISE HASTANIN İLACIDIR

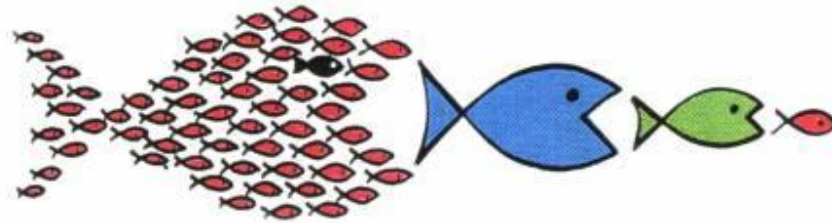


Piyasa ilaç dolu, her hastanın bünyesi farklı
Doğru ilaç için **önce doktora**, sonra eczaneye gidilir

Yeni iş kuran **tedbirli** girişimci franchise alır
Bilmediği işi öğrenir, destek alır, riskini azaltır



F&M den franchise alan tedbirli girişimci
Acıya veya mucizeye mahkum olmaz
Koçluk alır, kendini tanır, deneyimi yanına alır



F&M sadece “tedbirli” girişimcilik hastalarına hizmet verir



DENEYİMİ YANINIZA ALIN

KAZANAN SİZ OLUN